

CURRICULUM VITAE



PERSONAL INFO

Name **FRANCO MARTIN**
Address **20025 LEGNANO (MI)**
Phone
Fax
E-mail martin@ecs-italia.com
Nationality Italiana
Born date 12 MARZO 1965 – RHO (MI)

JOBS EXPERIENCES

- Date (from – to) 1988 - 1994
 - Company COMIFAR SpA – Milano
 - Sector activity Commerciale - Distribuzione farmaceutica
 - Job description Promotore di servizi alle farmacie – Responsabile Promotori – Responsabile Mktg e vendite
 - Career Skills Promozione e Vendita di servizi inerenti alle gestione delle attività in Farmacia
Gestione rete di promotori, coordinamento e controllo delle attività di vendita, analisi dei risultati, identificazione degli obiettivi e relativi premi. Affiancamento promotori su key customer e opinion leader.
Identificazione clienti “faro guida” per il riconoscimento bisogni , gestione di team work per realizzazione di nuovi servizi, lancio nuovi servizi, radar di controllo feed-back, misurazione dei risultati.

- Date (from – to) 1994 – 2000
 - Company PERRY Electric Srl – Veniano (CO)
 - Sector activity Produzione e vendita di materiale elettrico e termoregolatori elettronici
 - Job description Direttore vendite Italia
 - Career Skills Gestione della rete di vendita Italiana (18 agenzie plurimandatarie sul territorio)
Impostazione e gestione di strategie e promozioni di vendita
Gestione, in affiancamento alla rete di vendita, di Key customer e Gruppi di Acquisto
Impostazione obiettivi di vendita e controllo dei risultati.
Creazione di cataloghi prodotti e promozioni di vendita.
Lancio nuovi prodotti , organizzazione e gestione partecipazione a convegni e fiere di settore

- Date (from – to) 2000 – 2003
 - Company COMIFAR Distribuzione SpA Novate Mil.se (MI)
 - Sector activity Commerciale - Distribuzione farmaceutica
 - Job description Direttore logistica e acquisti
 - Career Skills
 - Coordinamento dell'ufficio acquisti di Farmaco Parafarmaco e OTC
 - Gestione diretta dei principali fornitori nelle tre aree
 - Controlli dello stock sui magazzini del territorio Nazionale per i 45.000 item in gestione attraverso il coordinamento dei singoli responsabili di magazzino
 - Verifica indici di rotazione e impostazione dei lay out di allestimento relativi
 - Analisi tempi di allestimento, indici di produttività, costi
 - Gestione team work di miglioramento livello di servizio

- Date (from – to) Giugno 2003 – Maggio 2012
 - Company BAOBAG Sas – Legnano (MI) – (dal 2003 al 2007 FRAMAPACK Italia poi BAOBAG)
 - Sector activity Start-up filiale commerciale Italiana di BAOBAG France, azienda di distribuzione di imballaggi flessibili Industriali
 - Job description Creazione e sviluppo della Filiale commercial Italiana
 - Career Skills
 - Identificazione partner logistici per gestione stock in Italia
 - Contratti con aziende di import e trasportatori nazionali
 - Inserimento personale commerciale e amministrativo
 - Analisi del territorio Nazionale ed estero (Svizzera, Austria, Germania)
 - Segmentazione potenziali clienti per settore e area geografica per avvio attività di vendita in linea con le strategie della casa madre.
 - Gestione Key Customer Nazionali e Internazionali
 - Promozione e vendita
 - Impostazione obiettivi e analisi dei risultati, verifica KPI

- Date (from – to) Settembre 2013 – a oggi
 - Company OEFFEA Srl – Milano
 - Sector activity Socio e resp.commerciale nel settore dell'efficientamento energetico
 - Job description Creazione e sviluppo dell'attività commerciale della start-up
 - Career Skills
 - Identificazione partner commerciali nel mercato trading di EE e Gas
 - Piano di comunicazione e mktg
 - Inserimento personale commerciale
 - Analisi del territorio prevalentemente lombardo
 - Segmentazione potenziali clienti per settore e area geografica per avvio attività di vendita in linea con le strategie della start-up.
 - Promozione e vendita
 - Impostazione obiettivi e analisi dei risultati

- Date (from – to) Settembre 2016 – a oggi
 - Company ECS Energy Charging Solutions di Franco Martin - Soc. Individuale
 - Sector activity Titolare dell'azienda che opera nel settore dell'efficientamento energetico e mobilità elettrica
 - Job description Creazione e sviluppo dell'attività commerciale della start-up
 - Career Skills
 - Identificazione partner commerciali nei settori trading di EE e Gas, Fotovoltaico, Termoidraulico, Illuminotecnico, ricarica e Sw per la mobilità elettrica EV E-Bike, produttori E-Bike
 - Attività di comunicazione e mktg social media
 - Inserimento personale commerciale
 - Analisi del territorio prevalentemente lombardo
 - Segmentazione potenziali clienti per settore e area geografica per avvio attività di vendita in linea con le strategie della start-up.
 - Promozione e vendita
 - Impostazione obiettivi e analisi dei risultati

PROFESSIONAL SCHOOL

- Date (from – to) 1979-1985
 - Institute ITC Mattei - RHO (MI) Italy
 - Disciplines Ragioneria
- College degree Diploma di Ragioneria
- Date (from – to) 1985-1987
 - Institute IULM Milano
 - Disciplines Pubbliche relazioni

PROFESSIONAL AND EXPERIENCES

- Native country **ITALIA**
Languages **INGLESE E FRANCESE**
- Write and Oral **INGLESE BUONO, FRANCESE OTTIMO**
- Relations Skill
- Ottimi risultati nella gestione risorse umane e team di lavoro
 - Eccellente propensione ai rapporti interpersonali maturata con l'esperienza
 - Doti organizzative e manageriali con esperienza in diversi settori di mercato
- Experience Managing
- Gestione e coordinamento di promotori di servizi e venditori diretti e indiretti di prodotti e servizi
 - Gestione di risorse umane a diversi livelli e in diverse attività
 - Creazione e gestione di gruppi di lavoro interdisciplinari
 - Identificazione di settori di mercato potenziali e strategie di attacco
 - Gestione di key customer ad alto livello
 - Indagini sui competitors e definizione plus e minus
 - Definizione di strategie di consolidamento e sviluppo nell'ambito commerciale
 - Gestione logistica e distribuzione in realtà avanzate
 - Analisi livelli di servizio
 - Gestione di uno Start Up per azienda multinazionale
 - Preparazione e coordinamento di eventi fieristici
 - Gestione strategica dei fornitori con piani di MKTG condivisi
 - Analisi di bilancio di PMI
- DRIVE LICENSE **PATENTE B**
- OTHER INFO**
- Volontario di Protezione Civile a Legnano con specializzazione in ambito Unità Cinofila e RPS (Ricerca Persone Disperse), Fuoristrada, Sicurezza Cantieri Prot. Civile.
Sposato con Manuela Forloni ,
2 Figlie, Giada (20) e Giorgia (18)
- Autorizzo il trattamento dei miei dati personali